



Zur Erweiterung unserer Teams im Einsatz bei Microsoft Deutschland GmbH suchen wir eine/n:

## Junior Spezialist Volumenlizenzierung (m/w)

Die Microsoft-Volumenlizenzierung ermöglicht Unternehmen und Organisationen aller Größen die kostengünstige Nutzung unserer Software und Services. Mehr noch: Sie vereinfacht das Lizenzmanagement, schafft Transparenz und erhöht die Flexibilität des Kundengeschäfts.

Wir bieten Ihnen einen spannenden Einstieg in die Welt der Volumenlizenzprogramme. Gehen Sie gemeinsam mit uns Ihren Weg und nutzen Sie Ihre Chance, sich zu verwirklichen.

Als Teil des Inside Teams "Volumenlizenzierung" unterstützen Sie die Vertriebsspezialisten "Volumenlizenzierung" bei der Erarbeitung von Lizenzierungslösungen für Großkunden. Das Aufgabenspektrum umfasst das Unterstützen im Verhandlungsprozess, das Erstellen von Vertragsdokumenten und Preisblättern sowie die Koordination internationaler Schnittstellen. Die Fähigkeit, sich in komplexe Vertragsstrukturen bei unseren Kunden hineinzudenken und diese zu verstehen, ist dabei besonders wichtig.

### Aufgaben:

- Sie unterstützen unsere Vertriebsspezialisten bei der Erarbeitung optimaler Lizenzierungslösungen für unsere Kunden unter Berücksichtigung weltweit gültiger Richtlinien. Dies erfolgt in Abstimmung mit international agierenden Teams.
- Sie lernen das Umfeld der Volumenlizenzierung kennen und entwickeln sich gemeinsam mit uns zum Spezialisten Volumenlizenzierung. Hierbei unterstützen wir Sie mit umfangreichen vor Ort und Online Schulungen sowie der Möglichkeit, sich für spezifische Themen zertifizieren zu lassen.
- Das Aufgabenspektrum umfasst das Erstellen von Preisblättern und Vertragsdokumenten sowie das Unterstützen im Verhandlungsprozess und die Koordination internationaler Schnittstellen. Die Fähigkeit sich in komplexe Vertragsstrukturen bei unseren Kunden hineinzudenken und diese zu verstehen, ist dabei besonders wichtig.
- Sie lösen lizenzrechtliche oder prozesstechnische Herausforderungen in Zusammenarbeit mit den Account Teams unserer Kunden.
- Als Mitglied eines dynamischen Teams analysieren und optimieren Sie laufend unsere bestehenden Prozesse - dabei freuen wir uns auf Ihre kreativen Ideen.

### Anforderungen:

- Sie verfügen über einen technischen oder wirtschaftlichen Hochschulabschluss oder können eine vergleichbare Qualifikation nachweisen.
- Idealerweise besitzen Sie erste Erfahrungen im Vertrieb. Einige dieser Kenntnisse konnten Sie bereits in Praktika, Werkstudententätigkeiten oder Ähnlichem erwerben.
- Zu Ihren Stärken zählen eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, gute analytische, konzeptionelle und strategische Fähigkeiten sowie Teamfähigkeit.

- Sie bringen großes Interesse am Vertrieb von komplexen Lösungen und sind der englischen und deutschen Sprache in Wort und Schrift mächtig.

**Darauf können Sie sich freuen:**

Wir möchten Sie in einer internationalen Arbeitswelt willkommen heißen, die durch Flexibilität und eine offene sowie dynamische Unternehmenskultur gekennzeichnet ist. Als Gegenleistung für hervorragende Arbeit stellen wir sicher, dass Sie die Möglichkeit haben, Ihre Interessen und Leidenschaften auch außerhalb Ihrer Arbeitszeiten wahrnehmen zu können.

Sie teilen unsere Leidenschaft und unsere Vision der Zukunft? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte beachten Sie, dass die Anstellung über eine Arbeitnehmerüberlassung erfolgt und Sie über uns bei Microsoft arbeiten werden

---

## Ansprechpartner

**Creakom Dialog GmbH**

**Herr Florian Pieper**

Telefon: +49 (0) 89 3176 4489

Fax: +49 (0) 89 3176 4489

Email: [Florian.Pieper@creakom.de](mailto:Florian.Pieper@creakom.de)

Walter-Gropius-Straße 7 | 80807 München